

# LWL Servicetechniker (m/w/d) im Aussendienst

## Darauf können Sie sich freuen:

Wir sind ein erfolgreiches KMU in der Erstellung von Glasfaser-Anlagen sowie Konfektion und Assembling von Glasfaser-Komponenten mit Standort Zürich. Zur Verstärkung unserer Dienstleistungsabteilung suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine pflichtbewusste Persönlichkeit als LWL ServicetechnikerIn (100%)

## Ihre Kompetenz

- abgeschlossene technische Berufslehre, vorzugsweise als Elektromonteur
- Grundlagenkenntnisse der Elektrotechnik und Faseroptik
- Selbständige, verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- Handwerkliches Geschick im Umgang mit kleinen Teilen
- Führerausweis Kat. B
- PC-Anwenderkenntnisse

## Ihre Aufgaben

- Selbständige Ausführung und Dokumentation von zugeteilten Aufträgen
- Erstellen von Glasfaseranschlüssen
- Häufige Reisetätigkeit ab Wohnort (Arbeitsgebiet Region Deutsch-Schweiz)

## Unser Leistungsangebot

- Fachspezifische Einarbeitung
- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben
- Zeitgemässe Anstellungsbedingungen in dynamisch geführtem Unternehmen
- Innovatives Arbeitsumfeld
- Geschäftsfahrzeug

Für Fragen oder Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen wenden Sie sich bitte an:  
Marco Bissig, m.bissig@ntcs.ch



# Technischer Verkäufer (m/w/d) im Außendienst

## Darauf können Sie sich freuen:

- Sie betreuen selbstständig Kundenprojekte und Produkte für unsere Kunden im Bereich Kabelkonfektion und Netzwerktechnik und es ist Ihre Aufgabe neue Kunden und Projekte mit Wäge- und Inspektionstechnologien zu akquirieren
- Kundenbesuche mit technischer Beratung
- Sie verkaufen Neuinstallationen, Erweiterungen und Modernisierungen von Bestandsanlagen im Rahmen unseres Sortiments
- Sie kümmern sich als zentraler Ansprechpartner der Klein und Grosskunden um die technischen und kommerziellen Anfragen
- Die Entwicklung und Umsatzsteigerung Ihres Kundenportfolios liegt in Ihrer Verantwortung
- Der Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen sowie die Gewinnung neuer Kunden bereitet Ihnen große Freude
- Marktgeschehen, Umsatzzahlen und definierte Ziele behalten Sie fest im Blick
- Sie entwickeln Vertriebsstrategien mit dem Marketing und Country Manager

## Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung mit kaufmännischer Weiterbildung
- Hohes Interesse an technischen Lösungen
- Berufserfahrung im Elektro / Kommunikationsumfeld
- Freude an der telefonischen Vertriebsarbeit und dem täglichen Kontakt zu Kunden
- Durchsetzungsvermögen sowie eigenständiges und zielorientiertes Arbeiten
- Analytische Arbeitsweise und hohes Engagement
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Flexibilität und Reisebereitschaft
- Fundierte Kenntnisse in Office 365 Tools

## Und das bieten wir Ihnen:

- Die Zusammenarbeit in einem Innovativen Unternehmen
- Starkes Team mit viel Unterstützungsgeist
- Eine selbstständige Tätigkeit mit Eigenverantwortung und Freiraum
- Ein kollegiales und modernes Arbeitsumfeld
- Gute und zeitgerechte Anstellungsbedingungen
- Beteiligung am Geschäftserfolg
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung

Für Fragen oder Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen wenden Sie sich bitte an:  
Daniel Urbancek [d.urbancek@ntcs.ch](mailto:d.urbancek@ntcs.ch)

