

Technischer Verkäufer (m/w/d) im Außendienst

Darauf können Sie sich freuen:

- Sie betreuen selbstständig Kundenprojekte und Produkte für unsere Kunden im Bereich Kabelkonfektion und Netzwerktechnik und es ist Ihre Aufgabe neue Kunden und Projekte mit Wäge- und Inspektionstechnologien zu akquirieren
- Kundenbesuche mit technischer Beratung
- Sie verkaufen Neuinstallationen, Erweiterungen und Modernisierungen von Bestandsanlagen im Rahmen unseres Sortiments
- Sie kümmern sich als zentraler Ansprechpartner der Klein und Grosskunden um die technischen und kommerziellen Anfragen
- Die Entwicklung und Umsatzsteigerung Ihres Kundenportfolios liegt in Ihrer Verantwortung
- Der Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen sowie die Gewinnung neuer Kunden bereitet Ihnen große Freude
- Marktgeschehen, Umsatzzahlen und definierte Ziele behalten Sie fest im Blick
- Sie entwickeln Vertriebsstrategien mit dem Marketing und Country Manager

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung mit kaufmännischer Weiterbildung
- Hohes Interesse an technischen Lösungen
- Berufserfahrung im Elektro / Kommunikationsumfeld
- Freude an der telefonischen Vertriebsarbeit und dem täglichen Kontakt zu Kunden
- Durchsetzungsvermögen sowie eigenständiges und zielorientiertes Arbeiten
- Analytische Arbeitsweise und hohes Engagement
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Flexibilität und Reisebereitschaft
- Fundierte Kenntnisse in Office 365 Tools

Und das bieten wir Ihnen:

- Die Zusammenarbeit in einem Innovativen Unternehmen
- Starkes Team mit viel Unterstützungsgeist
- Eine selbstständige Tätigkeit mit Eigenverantwortung und Freiraum
- Ein kollegiales und modernes Arbeitsumfeld
- Gute und zeitgerechte Anstellungsbedingungen
- Beteiligung am Geschäftserfolg
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung

Für Fragen oder Zusendung Ihrer Bewerbungsunterlagen wenden Sie sich bitte an:
Daniel Urbancek d.urbancek@ntcs.ch

